

INTAMIN

Intamin Amusement Rides Int. Corp. Est. ist ein weltweit führender Hersteller von Anlagen für Freizeit- und Themenparks.

Zur umfassenden Produktpalette gehören unter anderem Achterbahnen, Wasserbahnen, Riesenräder und Falltürme. An unserem Standort in Schaan werden diese Anlagen auf die Kunden zugeschnitten, geplant und konstruiert. Zur Verstärkung unseres Teams in Schaan suchen wir ab sofort eine motivierte Persönlichkeit als Key Account Manager m/w/d.

Aufgaben

- Entwicklung und Pflege guter Kundenbeziehungen in der Vergnügungsbranche
- Als Hauptkontaktstelle zwischen wichtigen Kunden und internen Teams fungieren
- Sicherstellen des Informationsflusses zwischen der Projektorganisation und Kunden
- Führung der internen Teams, um Qualität und rechtzeitige Lieferung von Angeboten zu gewährleisten
- Aushandeln aller Aspekte von Verträgen
- Führen, überwachen und koordinieren der Projekte
- Sicherstellen, dass die internen Prozesse der Design-Due-Diligence und die Überprüfungszyklen des Kundenentwurfs erreicht werden
- Verwalten, Bereitstellen und Installation der Teamimplementierung von Produktions-, Werks- und Vorort-Tests
- Sicherstellung der Einhaltung der Kundenanforderungen vom Projektstart bis zur endgültigen Lieferung

Anforderungen

- Maschinenbaustudium mit nachgewiesener Berufserfahrung in der Vergnügungsbranche von mindestens 15 Jahren
- Starkes Verhandlungs- und Führungsgeschick
- Sehr hohe Dienstleistungsorientierung sowie Netzwerkfähigkeiten
- Gute Kommunikations- sowie Präsentationsfähigkeiten
- Flexibilität bei Bedarf Mehrstunden zu leisten und für Auslandsreisen
- Sehr gute Anwenderkenntnisse Microsoft-Office sowie CRM-Software
- Sie behalten auch in hektischen Situationen den Überblick
- Sehr gute Englischkenntnisse auf internationalem Level (C1)

Wir freuen uns auf Ihren Lebenslauf mit den entsprechenden Referenzschreiben und der Dokumentation zu Ihren beruflichen Qualifikationen sowie Ihrem Motivationsschreiben bei HR@intamin.com.